

Βρες τη θέση σου  
στον κόσμο  
της ενέργειας

Apply now!



## Junior Ειδικός Στρατηγικής Προώθησης Προϊόντων & Υπηρεσιών (Αττική)

Ο κόσμος της ενέργειας μεγαλώνει και εξελίσσεται συνεχώς! Στη ΔΕΗ, αναζητάμε ανθρώπους με όρεξη, γνώσεις και θετική ενέργεια, που επιθυμούν να οδηγήσουν την καριέρα τους ένα βήμα παραπέρα. Με ομαδικό πνεύμα, εμπιστοσύνη και ενσυναίσθηση, φροντίζουμε για τη διαμόρφωση ενός εργασιακού χώρου με ίσες ευκαιρίες και σεβασμό προς όλους, χωρίς διακρίσεις.

Αν και εσένα σε ενδιαφέρει η προσωπική και επαγγελματική σου εξέλιξη σε ένα περιβάλλον με ευχάριστο κλίμα και ευνοϊκές παροχές, σε καλούμε να πραγματοποιήσεις την αίτησή σου σήμερα κιόλας. Το μέλλον σου είναι εδώ!

Βρες τη θέση σου στον κόσμο της ενέργειας, αποστέλλοντας το βιογραφικό σου στο [career@ppcgroup.com](mailto:career@ppcgroup.com) και γράφοντας στο email τον τίτλο της αγγελίας που σε ενδιαφέρει!

### Αρμοδιότητες:

- ✓ Συμμετέχει στον σχεδιασμό και την υλοποίηση του πλάνου δράσεων και των στρατηγικών ενεργειών προώθησης, σε συνεργασία με τις εμπλεκόμενες μονάδες
- ✓ Παρακολουθεί και αναλύει τις τάσεις της αγοράς συγκεντρώνοντας όλα τα σχετικά στοιχεία και πληροφορίες
- ✓ Σχεδιάζει τα σενάρια επικοινωνίας που θα χρησιμοποιηθούν από τα call centers, παρακολουθώντας την ορθή και ποιοτική εκτέλεσή τους
- ✓ Παρουσιάζει τα κύρια ποσοτικά και ποιοτικά αποτελέσματα στον προϊστάμενο του τμήματος, εξάγοντας χρήσιμα συμπεράσματα αλλά και προτείνοντας λύσεις προς βελτίωση των κύριων δεικτών
- ✓ Συνεργάζεται διατμηματικά για τον συντονισμό όλων των απαραίτητων δράσεων επικοινωνίας και προώθησης

### Προϋποθέσεις:

- ✓ Πτυχίο ΑΕΙ Ανθρωπιστικών, Κοινωνικών ή Οικονομικών Επιστημών, Επικοινωνίας, Marketing, Διοίκησης Επιχειρήσεων ή συναφούς αντικειμένου
- ✓ Μεταπτυχιακός τίτλος σπουδών Ανθρωπιστικών, Κοινωνικών ή Οικονομικών Επιστημών, Επικοινωνίας, Marketing, Διοίκησης Επιχειρήσεων ή συναφούς αντικειμένου θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Έως δύο (2) έτη συναφούς εμπειρίας σε θέσεις CRM, Marketing, προώθησης προϊόντων και υπηρεσιών
- ✓ Έως δύο (2) έτη εμπειρίας στον κλάδο της Ενέργειας, των Τηλεπικοινωνιών ή στον Τραπεζικό κλάδο
- ✓ Γνώση Συστημάτων Salesforce και SAP θα εκτιμηθεί ως επιπλέον προσόν
- ✓ Καλή γνώση της Αγγλικής γλώσσας
- ✓ Γνώση χειρισμού προγραμμάτων Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint) και Internet
- ✓ Διαθεσιμότητα σε περιπτώσεις έκτακτης ανάγκης (κατόπιν τηλεφωνικής επικοινωνίας)

- ✓ Διαθεσιμότητα έκτακτων γεωγραφικών μετακινήσεων

### **Δεξιότητες:**

- ✓ Υπευθυνότητα και προσανατολισμός στο αποτέλεσμα
- ✓ Ομαδικότητα και συνεργασία
- ✓ Επίλυση προβλημάτων και λήψη αποφάσεων
- ✓ Αποτελεσματική επικοινωνία
- ✓ Προσανατολισμός στον πελάτη
- ✓ Επιχειρηματική αντίληψη

### **Οφέλη:**

- ✓ Συμπεριληπτικό περιβάλλον εργασίας
- ✓ Συνεχής εκπαίδευση και συμμετοχή σε αναπτυξιακές δράσεις
- ✓ Πρόγραμμα ομαδικής ασφάλισης υγείας και ζωής
- ✓ Μειωμένο τιμολόγιο κατανάλωσης ρεύματος